

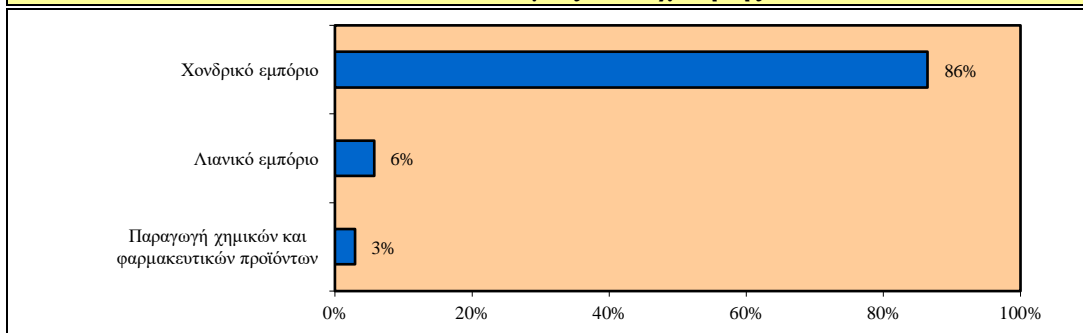
Σύμβουλοι τεχνικών και ιατρικών πωλήσεων (ISCO-08 2433)

Περιγραφή Επαγγέλματος

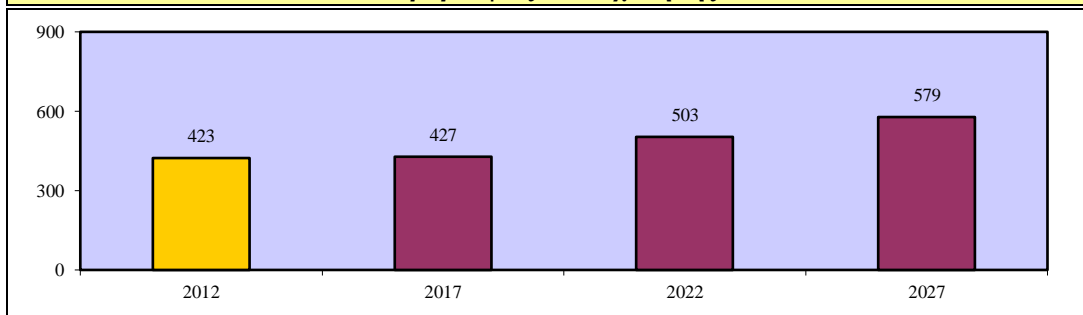
Οι Σύμβουλοι τεχνικών και ιατρικών πωλήσεων εκπροσωπούν εταιρείες στην πώληση βιομηχανικών, ιατρικών και φαρμακευτικών προϊόντων και υπηρεσιών εξαιρουμένων των τεχνολογιών της πληροφορίας και επικοινωνίας. Ειδικότερα:

- αξιολογούν τις ανάγκες των πελατών τους και τους προτείνουν τα ανάλογα προϊόντα και υπηρεσίες λαμβάνοντας υπόψη και τον διαθέσιμο προϋπολογισμό τους
- συμβάλλουν στον σχεδιασμό εξατομικευμένων προϊόντων και υπηρεσιών έτσι ώστε να ικανοποιούνται οι ανάγκες των πελατών τους
- ενημερώνονται για τα προϊόντα και τις υπηρεσίες των ανταγωνιστών τους και για τις εξελίξεις και τάσεις στην αγορά
- εκτιμούν το κόστος εγκατάστασης και συντήρησης εξοπλισμού και μεριμνούν για την παράδοση και εγκατάσταση του
- ετοιμάζουν καταλόγους με πιθανούς πελάτες, εντοπίζουν τις αλλαγές στις ανάγκες των πελατών και παρακολουθούν τη δραστηριότητα των ανταγωνιστών τους
- ετοιμάζουν αναφορές προς τη διεύθυνση για τις πωλήσεις που πραγματοποιήθηκαν και την εμπορευσιμότητα των προϊόντων και υπηρεσιών
- καθορίζουν και διαπραγματεύονται τις τιμές και τους όρους αποπληρωμής και ετοιμάζουν συμβόλαια πωλήσεων

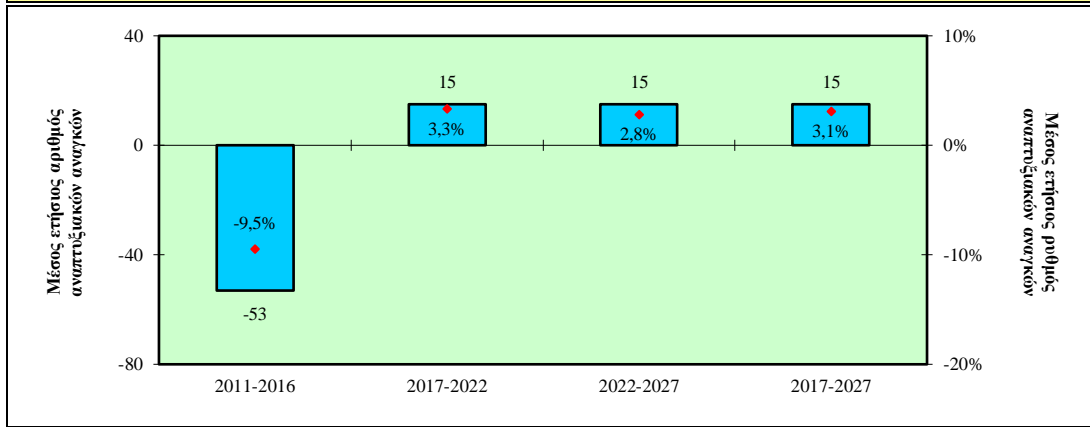
Ενδεικτικοί Τομείς Απασχόλησης



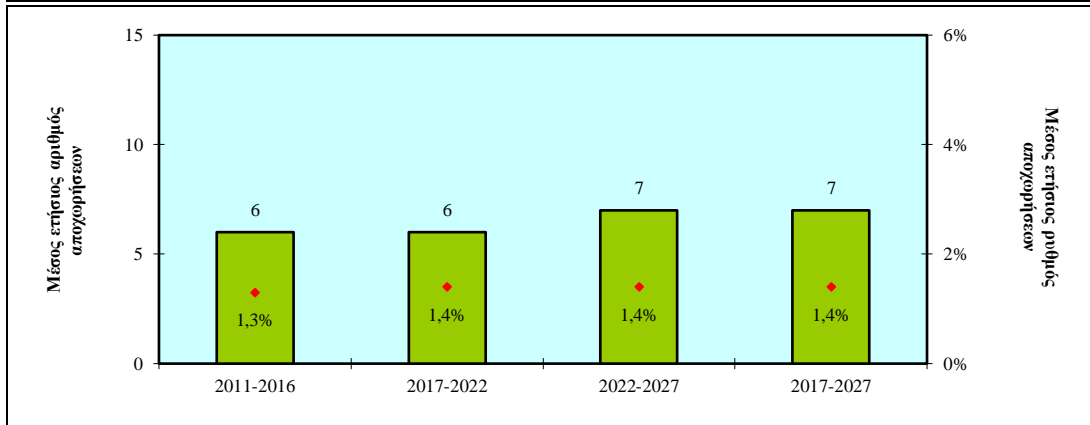
Προβλέψεις Απασχόλησης



Προβλέψεις Αναπτυξιακών Αναγκών Απασχόλησης



Προβλέψεις Αναγκών Απασχόλησης λόγω Αποχωρήσεων



Προβλέψεις Συνολικών Αναγκών Απασχόλησης

